## Reifenfachbetrieb sowie die Reifen- und Runderneuerungsindustrie

# SCHWARZFAHREN VERJAHRT NICHT.



Schwarzfahrer bekommen, was sie verdienen: Die SCHWARZ-FAHR-GARANTIE! Beim Kauf des neuen Fulda MultiControl bekommen Ihre Kunden einen Ganzjahresreifen mit exzellentem Grip auf nassen, verschneiten und trockenen Straßen und dazu noch eine 365 Tage Reifenschutz-Versicherung gratis. Das macht aus dem Multitalent einen typischen Fulda Reifen mit hervorragendem Preis-/Leistungsverhältnis.

Weitere Informationen unter fulda-reifen.de/schwarzfahrgarantie

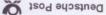
SCHWARZ. BREIT. STARK.



1/9



Albert Mediamarketing E. K. Albstatter Str. 17 97295 Waldbrunn



12V9 42870 C



6 | Pirellis "Cinturato Winter"

3 | "Reifen 2016", Teil 2

) | Zu Besuch bei Butler

9102/7/046

Profil-Verlag GmbH, Harsefelder Straße 5, 21680 Stade

#### "Menschen, Ideen, Produkte"

#### Für Butler war 2015 ein Rekordjahr

Das abgelaufene Geschäftsjahr war für den italienischen Werkstattausrüster Butler bezogen auf den Umsatz das bisher beste in der Unternehmenshistorie. Im Jahre 1988 gegründet, erzielte man 2015 Verkaufserlöse in Höhe von 32 Millionen Euro, erklärt Jan Michael Ristori, der als Gebietsverkaufsleiter für den deutschen Markt verantwortlich zeichnet. Das entspricht gut einem Fünftel des Gesamtumsatzes der Samiro Group. zu der Butler seit runden zehn Jahren ebenso gehört wie die in der Branche gleichfalls nicht ganz unbekannten Unternehmen Ravaglioli sowie Space und Sirio. Oder anders formuliert: Die Gruppe steht demnach für einen Gesamtumsatz von 142 Millionen Euro, zu denen Ravaglioli wiederum etwa 75 bis 80 Millionen Euro beisteuert. Jedes der vier Unternehmen hat dabei so seine Spezialitäten, führt dank der Schwestermarken im Konzern aber unter eigenem Namen auch Produkte aus dem jeweils anderen Segment in seinem Portfolio.



Als Gebietsverkaufsleiter zeichnet Jan Michael Ristori bei Butle den deutschen Markt verantwortlich

Während in dieser Konstellation Ravaglioli beispielsweise also gewissermaßen der Spezialist für den Bereich Hebetechnik ist, werden dennoch auch Reifenmontier- oder -wuchtmaschinen unter demselben Firmennamen angeboten wie unter dem Label Sirio. Gleichzeitig gibt es andersherum selbstverständlich auch Butler- oder Sirio-

wobei in den Maschinen freilich immer das häuse etc.) für die Schwestern fertigt oder Know-how des Gesamtkonzerns steckt. Zumal Sirio - 1998 von Ravaglioli für die Produktion von Vormaterialien gegründet - am Standort S. Giovanni di Ostellato (Ferrara) einen Großteil der mechanischen Komponenten (Rahmen, Wellen, Ge-

Space in Trana (Torino) unter anderem insbesondere die zugehörige Software bzw. elektronischen Komponenten entwickelt hzw heisteuert

Unterscheiden lassen sich beispielsweise die Geräte von Ravaglioli aus Sasso Marconi (Bologna) und Butler aus Rolo (Reg-



und Rot zur anderen. Aber es gibt freilich außerdem eine "Grauzone", denn in Rolo werden gleichwohl noch Maschinen und Anlagen für die Werkstätten von vertragsgebundenen Autohäusern (VW, BMW, Mercedes) gebaut, die dann schon mal in Grau lackiert sind, sowie auch Geräte für Hunter in den USA gefertigt, die dann wiederum schwarz sind. "Hunter ist der größte Butler-Kunde. Wir stellen die Topmaschinen für Hunter her", erzählt Giovanni Ferrari, seit 2010 Verkaufsdirektor bei Butler. Wie er weiter erklärt, ist Nordamerika die wichtigste Absatzregion für den Werkstattausrüster gefolgt von Deutschland, wo das Team von Haweka Werkstatttechnik Glauchau rund um Geschäftsführer Marco Jirmann ein bedeutender Vertriebspartner ist, und erst dann seinem Heimatmarkt Italien.

Nach Rolo umgezogen ist das Unternehmen übrigens im laufenden Betrieb unter gleichzeitiger Aufrechterhaltung von etwa 75 Prozent der maximalen Produktionskapazität während der Übergangsphase gegen Ende 2011 - Anfang 2012, nachdem dort auf einem 40.000 Quadratmeter gro-Ben Grundstück die neue Unternehmenszentrale samt Produktionshallen errichtet worden war. Etwa 8.000 der insgesamt 12.000 überbauten Quadratmeter sind derzeit der Fertigung der Maschinen vorbehalten, in der 50 der dortigen 90 Mitarbeiter beschäftigt sind. Gleichwohl ist der Standort im Hinblick auf eine mögliche weitere Expansion für noch weit mehr Mitarbeiter (fast 200) ausgelegt, und auch die Grundstücksgrundfläche könnte Ristori zufolge bei Bedarf auf bis zu 80.000 Quadratmeter verdoppelt werden.

Und aktuell wird bei Sirio gerade eine neue Lackieranlage installiert, in welche die Gruppe eigenen Angaben zufolge elf Millionen Euro investiert. Ende dieses Jahres soll das Projekt abgeschlossen sein. Die Fertigung der Maschinen vor Ort bei Butler in Rolo ist bei alldem modular aufgebaut. Das heißt: Aus den von den Schwesterfirmen angelieferten Bauteilen entstehen auf sogenannten Produktionsinseln zunächst Komponenten, die dann wiederum zu kompletten Montier- oder Wuchtmaschinen zusammengebaut werden. Da dem je-

weiligen individuellen Kundenwunsch entsprechend kaum eine Maschine wie die nächste ausgestattet ist, legt Butler größten Wert auf Flexibilität in der Produktion.

"Daher ist nicht jede der Produktionsinseln jeden Tag



Die Butler-Produktion ist modular aufgebaut: Aus den von den Schwesterfirmen angelieferten Bauteilen entstehen auf sogenannten Produktionsinseln zunächst Komponenten, die dann wiederum zu kompletten Montier- oder Wuchtmaschinen zusammengebaut werden



Bei Sirio wird ein Großteil der mechanischen Komponenten (Rahmen, Wellen, Gehäuse etc.) für die Schwesterunternehmen der Gruppe gefertigt

in Betrieb, und rund 80 Prozent der Mitarbeiter hier in Rolo können an jeder von ihr arbeiten", erklärt Ristori. Zumal vor Ort auch Ersatzteile für die Maschinen der Gruppe produziert werden und dabei nach Unternehmensangaben rund 85 Prozent der bestellten Teile innerhalb von maximal fünf Tagen auf dem Weg zum Kunden sind. Man sei eben nicht zu groß und nicht zu klein, um eine



"Menschen, Ideen, Produkte" – so lautet Butlers Firmenphilosophie



Giovanni Ferrari ist seit 2010 Verkaufsdirektor bei Butler



Das Team der Haweka Werkstatttechnik Glauchau GmbH rund um deren Geschäftsführer **Marco Jirmann** ist wichtigster Butler-Vertriebspartner im deutschen Markt

solche Flexibilität und Schnelligkeit beim Eingehen auf individuelle Kundenbedürfnisse bieten zu können, ist Ferrari überzeugt, dass dies gemäß der Firmenphilosophie "Menschen, Ideen, Produkte"

neben einem attraktiven Portfolio mit ein Grund für den Erfolg des Unternehmens ist. christian.marx@reifenpresse.de

### INVESTITION IN LAGERGEBÄUDE: HAWEKA WERKSTATTTECHNIK GLAUCHAU EXPANDIERT

Bei Haweka Werkstatttechnik Glauchau ist mit einem symbolischen Spatenstich die Bauphase für die Erweiterung des Firmengebäudes eingeläutet worden. Am Standort im sächsischen Glauchau-Niederlungwitz errichtet das Unternehmen ein neues 600 Quadratmeter großes Lagergebäude. Das Investitionsvolumen für das Projekt - inklusive der Kosten für den Kauf des an das bisherige Gelände angrenzenden Nachbargrundstücks - beziffert der Werkstattausrüster mit rund 700.000 Euro. Die Erweiterung des 1992 errichteten Firmengebäudes sei dringend notwendig geworden, denn die Zahl der Mitarbeiter habe sich seit der Firmengründung im Jahr 1990 von sechs auf inzwischen 26 mehr als vervierfacht, so das Unternehmen mit einem Jahresumsatz von nach eigenen Angaben zuletzt acht Millionen Euro. Die bis dato als Lager genutzte Halle soll nach der Fertigstellung des Neubaus zu einem Bü-

ro- und Schulungsgebäude umgebaut werden, wobei das neue Areal zudem weiteren Platz für zukünftige Erweiterungen biete, wie es weiter heißt. Haweka Werkstatttechnik Glauchau ist seit seiner Gründung MAHA-Werksvertretung und Vertriebspartner der Haweka AG, wobei die Zusammenarbeit mit letzterem Unternehmen zunächst den Bereich Sachsen und Umge-



Anfang Juni erfolgte der Spatenstich für das neue Lagergebäude von Haweka Werkstatttechnik Glauchau durch (v.l.n.r.) den Ortsvorsteher des Stadtteils Niederlungwitz **Uwe Wanitschka**, **Katja Veit** (Geschäftsführerin des Bauunternehmens Hans Fuchs), Firmengründer **Manfred Jirmann**, Oberbürgermeister **Dr. Peter Dresler**, **Marco Jirmann** (Geschäftsführer Haweka Werkstatttechnik Glauchau) sowie **Ursula Jirmann**, die 1990 Initiatorin der Firmengründung war

bung betraf und vor zwei Jahren dann auf das gesamte Bundesgebiet ausgedehnt wurde. Insofern fungiert man nun deutschlandweit als Ansprechpartner für Vertrieb und Service des Geschäftsbereichs Werkstattausrüstung der Haweka AG.

cm