

KRAFTHAND

24. Mai 2014

Unabhängiges Technikmagazin für das Kraftfahrzeug-Handwerk

10

■ **Werkstattpraxis**

Klimakompressor-tausch

■ **Werkstattpraxis**

Reifenwechsel nach wdk

■ **Automobiltechnik**

Kleinlaster und Kombi in einem

■ **Kfz-Branche**

Eckdaten zur 'Reifen 2014'



Vom Meister. Für Meister.



Spielen Sie sich an die Spitze!

Mit ATE und den staubarmen Ceramic Bremsbelägen.



www.ate-ceramic.de

www.krafthand.de



Vertiefung der Produktions- und Vertriebspartnerschaft

Ausgehend vom Erfolg ihrer vor über 20 Jahren ins Leben gerufenen Kooperation haben PSA Peugeot Citroën und die Dongfeng Motor Group (DFG) mit der Unterzeichnung



eines abschließenden Vertrags Ende März bezüglich der strategischen Partnerschaft in den Bereichen Produktion und Vertrieb ein neues Kapitel aufgeschlagen.

Die strategische Partnerschaft umfasst drei Bereiche:

- Volumensteigerung bei DPCA, dem chinesischen Joint Venture von DFG und PSA mit Sitz in Wuhan, mit dem Ziel von jährlich 1,5 Mio. produzierten und abgesetzten Fahrzeugen im Jahr 2020,
- Schaffung eines gemeinsamen Zentrums in China zur Entwicklung von Produkten und Technologien für wachstumsstarke Märkte,
- Schaffung eines neuen Joint Ventures mit dem Ziel, den Absatz der Fahrzeuge der Marken Peugeot, Citroën und Feng Shen (DPCA-Eigenmarke) in Südostasien und möglicherweise auch in anderen Wachstumsmärkten zu entwickeln.

Aufgrund dieser verstärkten Partnerschaft geht man bei PSA und DFG von jährlichen Produktionssynergien in Höhe von voraussichtlich jeweils etwa 400 Mio. Euro im Jahr 2020 aus.

Auswuchtgewichte und mehr

Haweka hat seinen neuen Onlineshop www.haweka-shop.com für Verbrauchsmaterialien bei Reifenmontage und -reparatur freigeschaltet. Darin finden Werkstätten und Reifenfachbetriebe unter anderem Auswuchtgewichte, Ventile und Zubehör. Der Shop ist in die vier Kategorien Auto, Lkw, Traktor und Motorrad unterteilt.

Die Suche kann individuell nach Fahrzeugart, Preis oder Schlagworten erfolgen. Alle Produkte werden Unternehmensangaben zufolge übersichtlich dargestellt und beschrieben und lassen sich durch einen einfachen Klick bestellen. Bei einer Bestellung bis 15 Uhr verspricht Haweka eine Auslieferung am nächsten Werktag.



Für Reifenmontage und -reparatur: der neue Haweka-Onlineshop.
Bild: Vollmann

DAS Reifenkonzept von MLX



Wir bieten Ihnen z.B.:

- Gezielte Leistungsbausteine
- Eigenständigkeit und Unabhängigkeit
- Zentrallageranbindung mit Web-Shop
- Marketing- und Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Kundenzuführung und Leasingabrechnung
- Ein Netzwerk von über 300 MLX Systempartnern
- Persönlicher Kontakt
- Shop System BtoB und BtoC

INTERESSE?
JETZT INFORMIEREN UND ANRUFEN
0 26 32 - 30 05 03